



Manipulieren - aber richtig: Acht erfolgreiche Strategien, mit denen Sie auf andere Menschen Einfluß nehmen



Download



Online Lesen

Manipulieren - aber richtig: Acht erfolgreiche Strategien, mit denen Sie auf andere Menschen Einfluß nehmen Josef Kirschner ebook pdf

Manipulieren - aber richtig: Acht erfolgreiche Strategien, mit denen Sie auf andere Menschen Einfluß nehmen

Josef Kirschner

Manipulieren - aber richtig: Acht erfolgreiche Strategien, mit denen Sie auf andere Menschen Einfluß nehmen Josef Kirschner

1999 Manipulation; Ratgeber [Taschenbücher]

 [Download Manipulieren - aber richtig: Acht erfolgreiche Str ...pdf](#)

 [Online lesen Manipulieren - aber richtig: Acht erfolgreiche S ...pdf](#)

Downloaden und kostenlos lesen Manipulieren - aber richtig: Acht erfolgreiche Strategien, mit denen Sie auf andere Menschen Einfluß nehmen Josef Kirschner

208 Seiten

Amazon.de

Der Titel des Buches ist etwas irreführend. In dem schmalen Bändchen geht es nicht nur darum, andere manipulieren zu können. Die acht Manipulationsgesetze, die Kirschner beschreibt, sollen vielmehr vor Fremdbeeinflussung schützen. Der Medienschaffende und Bestsellerautor, der sich mit Titeln wie *Die Kunst, ein Egoist zu sein* und *Hilf dir selbst, sonst hilft dir keiner* einen Namen gemacht hat, will Wege aus der Opferhaltung aufzeigen. Die Beispiele, mit denen Kirschner seine Gesetze untermauert, sind nicht alle gleich einleuchtend. Die Geschichte vom Umgang mit dem Kellner im Restaurant mutet etwas seltsam an. Der Autor in der Rolle als Gast sieht den Kellner als Gegner, dem es darum geht, mit dem geringsten Aufwand zu einem gewünschten Ergebnis zu kommen. Um den Kellner dazu zu bringen, die Wünsche des Gastes zu befriedigen, schlägt Kirschner folgende Taktik vor: Zunächst sollte der vom Kellner vorgeschlagene Tisch abgelehnt werden, dann sollte der Kellner um einen Speisevorschlag gebeten und anschließend ein Sonderwunsch geäußert werden. Ob dieser Aufwand wirklich notwendig ist, um einen guten Service zu erhalten, erscheint fragwürdig. Plausibler, aber nicht neu, ist die sogenannte Stehaufmännchen-Methode. Viele Menschen wollen erfolgreich sein, schaffen es aber nicht. Worin liegt das Geheimnis? Die wirklichen Sieger geben nicht so leicht auf, sondern sagen sich: "Ein Versuch ist nichts. Es zählt nur das Ergebnis." Fehlschläge sind auf dem Weg zum Erfolg nur ein Hinweis darauf, es das nächste Mal anders zu machen. Und wirkliches Gelingen erreicht der Einzelne nur, wenn er an ein nächstes Mal glaubt. Kirschner schildert das beeindruckende Beispiel des Dramatikers George Bernard Shaw, dem es erst nach 21 Jahren gelungen war, sich als Dramatiker durchzusetzen. Ihn hatten die Ablehnungen seiner Manuskripte nicht entmutigt, mit dem Schreiben aufzuhören. Die einzelnen Kapitel über die konsequente Festhaltung visualisierter Ziele sind eine Wohltat und ein Beispiel dafür, daß -- fast -- alles machbar ist. --Corinna S. Heyn Kurzbeschreibung Josef Kirschner stellt in "Manipulieren - aber richtig" die einleuchtene These auf: Wir alle werden von Geburt an ständig manipuliert, und wir alle versuchen täglich, unsere Mitmenschen zu unserem Vorteil zu beeinflussen. Dieses permanente Bemühen ist ein wesentlicher Bestandteil des Zusammenlebens. Wer sich freilich in diesem manipulativen Spiel behaupten will, wer aus der Masse der Manipulierten heraustreten und sich selbstverwirklichen möchte, statt ein Leben aus zweiter Hand zu führen, muß die Spielregeln beherrschen. Die hierzu notwendigen Kenntnisse vermittelt Kirschner in diesem Buch. Über den Autor und weitere Mitwirkende

Josef Kirschner, 1931 geboren, ist Vater zweier Söhne und wohnt mit seiner Familie in einem Bauernhaus in Österreich. Er hat bereits eine steile Karriere hinter sich: vom Stahlarbeiter, Reporter und Fernsehmoderator, Chefredakteur, Lehrbeauftragten an der Wiener Universität und Berater von Managern und Sportlern zum Erfolgsautor. Sein Spezialbereich ist der Aufbau von Selbsthilfegruppen.

Download and Read Online Manipulieren - aber richtig: Acht erfolgreiche Strategien, mit denen Sie auf andere Menschen Einfluß nehmen Josef Kirschner #VBE2MI0ZKGY

Lesen Sie Manipulieren - aber richtig: Acht erfolgreiche Strategien, mit denen Sie auf andere Menschen Einfluß nehmen von Josef Kirschner für online ebook Manipulieren - aber richtig: Acht erfolgreiche Strategien, mit denen Sie auf andere Menschen Einfluß nehmen von Josef Kirschner Kostenlose PDF download, Hörbücher, Bücher zu lesen, gute Bücher zu lesen, billige Bücher, gute Bücher, Online-Bücher, Bücher online, Buchbesprechungen epub, Bücher lesen online, Bücher online zu lesen, Online-Bibliothek, greatbooks zu lesen, PDF Beste Bücher zu lesen, Top-Bücher zu lesen Manipulieren - aber richtig: Acht erfolgreiche Strategien, mit denen Sie auf andere Menschen Einfluß nehmen von Josef Kirschner Bücher online zu lesen. Online Manipulieren - aber richtig: Acht erfolgreiche Strategien, mit denen Sie auf andere Menschen Einfluß nehmen von Josef Kirschner ebook PDF herunterladen Manipulieren - aber richtig: Acht erfolgreiche Strategien, mit denen Sie auf andere Menschen Einfluß nehmen von Josef Kirschner Doc Manipulieren - aber richtig: Acht erfolgreiche Strategien, mit denen Sie auf andere Menschen Einfluß nehmen von Josef Kirschner Mobipocket Manipulieren - aber richtig: Acht erfolgreiche Strategien, mit denen Sie auf andere Menschen Einfluß nehmen von Josef Kirschner EPub